



STRATEGIE E PREVISIONI DI MERCATO PER LA FILIERA DELL'IMPIANTISTICA INDUSTRIALE



Fabrizio Baccanti

ANIMP 30 Ottobre 2014



STRATEGIE E PREVISIONI DI MERCATO PER LA FILIERA DELL'IMPIANTISTICA INDUSTRIALE

MINIMI REQUISITI RICHIESTI

- a) Presenza nella 'Vendor List' dello specifico Cliente ovvero accettati se non presenti;
- b) Qualifica attiva con Saipem per la specifica merceologia;
- c) Aderenza ai requisiti del Codice Etico Saipem;
- d) Fatturato adeguato all'entità della gara in emissione;
- e) Sufficiente internazionalizzazione delle strutture con particolare riferimento al servizio 'Post-Vendita'.

Costituiscono titolo preferenziale:

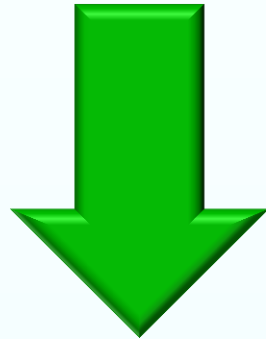
- i. Disponibilità (tecnica e commerciale) nelle fasi di 'bid for bid';
- ii. Chiarezza e disponibilità durante la fase di trattativa per l'aggiudicazione;
- iii. Flessibilità durante l'esecuzione;



STRATEGIE E PREVISIONI DI MERCATO PER LA FILIERA DELL'IMPIANTISTICA INDUSTRIALE

Costituiscono titolo preferenziale:

- i. Disponibilità (tecnica e commerciale) nelle fasi di 'bid for bid';
- ii. Chiarezza e disponibilità durante la fase di trattativa per l'aggiudicazione;
- iii. Flessibilità durante l'esecuzione;



PUNTI DI FORZA



Normalmente non serve offrire
più di quanto richiesto!

(salvo che questo sia a prezzo invariato).


- **QUANTO IL VALORE OFFERTO CORRISPONDE AL VALORE RICHIESTO?**
- **QUANTO ED IN QUALE AMBITO OGGI I LOW COST SUPPLIERS SONO IN GRADO DI COMPETERE CON LA PMI ITALIANA?**

Requisiti
soglia

Requisiti
soglia



**STRATEGIE E PREVISIONI DI MERCATO PER LA
FILIERA DELL'IMPIANTISTICA INDUSTRIALE**



**It is better to be roughly right
than precisely wrong**

John Maynard Keynes, British economist (1883 - 1946)

3/3/2014



**MERCATO
OCCIDENTALE**

**MERCATO
LOCALE**

**LOCAL
CONTENT**

**PERCEZIONE DEL
VALORE**

**COMPETITIVITA'
INTERNA (COSTO)**

**BARRIERE
ORGANIZZATIVE**

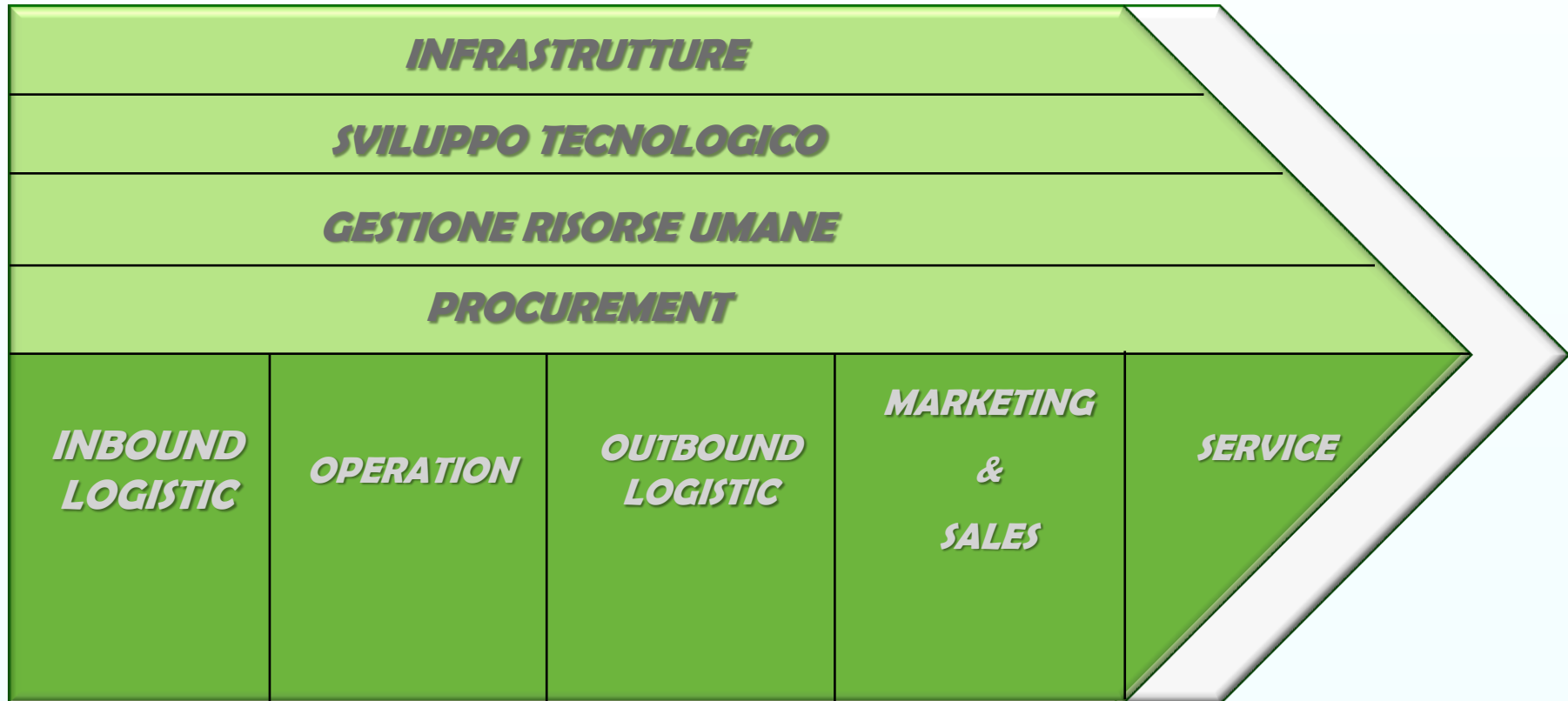
**FARE LEVA SUI TITOLI
PREFERENZIALI**

ANALISI DEL VALORE

RETI 3/3/2014



LA CATENA DEL VALORE



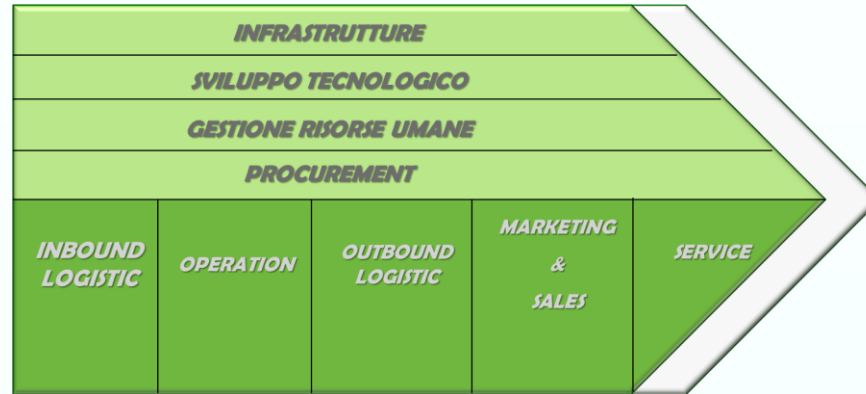


STRATEGIE E PREVISIONI DI MERCATO PER LA FILIERA DELL'IMPIANTISTICA INDUSTRIALE



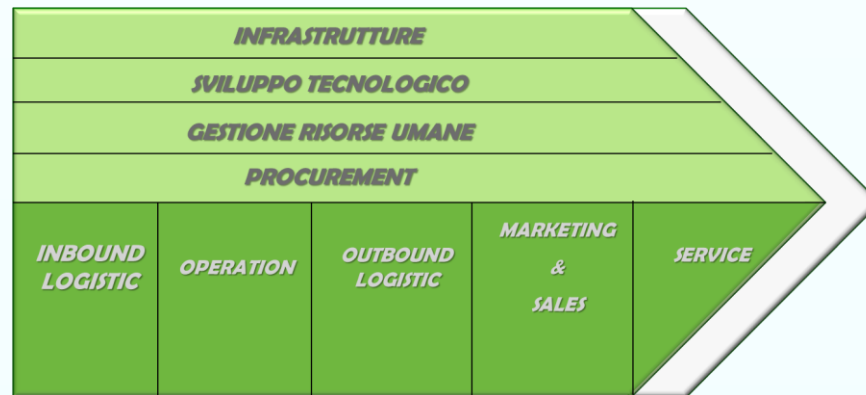


STRATEGIE E PREVISIONI DI MERCATO PER LA FILIERA DELL'IMPIANTISTICA INDUSTRIALE



*Scadenti ,; impatto ambientale
Non avanzato nel settore di riferimento
Basso costo mano d'opera
Catena sviluppata ma di bassa qualità*

*Infrastrutture scadenti; difficoltà trasporti
Difficoltà mantenimento livelli qualitativi
Buona dispnibilità porti*



*Sovvenzionate dallo stato; EHS Focus
Scarso sul prodotto, in crescita sui processi
Crescita equilibrata, alto turnover
Enorme disponibilità; barriere d'ingresso*

*Infrastrutture efficaci
Qualità = Ripetibilità sostenibile
Ottima efficacia rete trasportii*



STRATEGIE E PREVISIONI DI MERCATO PER LA FILIERA DELL'IMPIANTISTICA INDUSTRIALE



- ***BASSO COSTO A TUTTI I COSTI***
- ***COSTO MANO D'OPERA COME LEVA DI MERCATO***



- ***LA TEORIA DEL QUANTO BASTA***
- ***CRESCITA SOSTENIBILE***



DEBOLEZZE

PUNTI DI FORZA



QUALITA'

COSTO



CREDIBILITA'

EFFICACIA



***VALORE
PERCEPITO***

DISPONIBILITA'